

## LE TRANSFERT DU FLAMBEAU

Au Québec, dans la prochaine décennie, plus de 55% des entreprises changeront de mains. Les entrepreneurs<sup>1</sup> transmettront à une nouvelle génération les rênes d'entreprises dans tous les secteurs de l'activité économique.

## CONSIDÉRATIONS HUMAINES

A ce stade, les questions juridiques et financières sont reléguées aux oubliettes. L'entrepreneur a initialement engagé passion et cœur à bâtir son entreprise et sa réalisation personnelle. L'entrepreneur a souvent les interrogations relatives à son avenir, à la relève et à la pérennité.

## INSTRUMENTS PRATIQUES

La convention entre actionnaires constitue un élément clé : l'entrepreneur peut conserver le contrôle de la société durant une certaine période de temps et obtenir un veto pour les décisions importantes. Il agit à titre de mentor.

La fiducie discrétionnaire permet de fixer et de modifier en cours de route, les revenus ou le capital des bénéficiaires ayant droit à la valeur de l'entreprise. Elle peut assurer la protection des actifs et la multiplication de la « déduction de gain en capital de 500 000\$ ».

Le testament fixe selon les souhaits de l'entrepreneur les personnes qui bénéficieront et qui recevront une partie de la valeur de l'entreprise. Il constitue le moyen principal pour la planification à long terme et pour minimiser l'impôt au décès.

## CONCLUSION

Comme vous pouvez le constater, la relève de l'entreprise ne se décide pas sur un coin de table la veille de Noël !

Combien d'entrepreneurs ont réalisé à quel point ces étapes étaient souvent esquivées mettant même la survie de l'entreprise en danger? Ne soyez pas de ces malheureux et il n'est jamais trop tôt ou trop tard pour enclencher ce processus dès que vous en sentez le besoin. Nous osons espérer que ces quelques brèves remarques vous permettront d'identifier vos besoins en cette matière et qu'elles susciteront les questions appropriées.

---

<sup>1</sup> Le masculin est utilisé pour alléger le texte et inclut les références au féminin.